



# Evolution du marché des fruits et légumes bio



### 20 octobre 2022

Enora Jacob (Bio de PACA) et François Martin (CA13)









## Qui sommes-nous?

### **Sommaire**

- Production en France et en PACA
- Evolution globale de la consommation
- Évolution du marché en magasins spécialisés bio
- Évolution du marché en GMS
- Évolution du marché en vente directe
- Évolution du marché en restauration collective
- Évolution du marché en import-export
- Quelles sont les actions à mettre en place ?







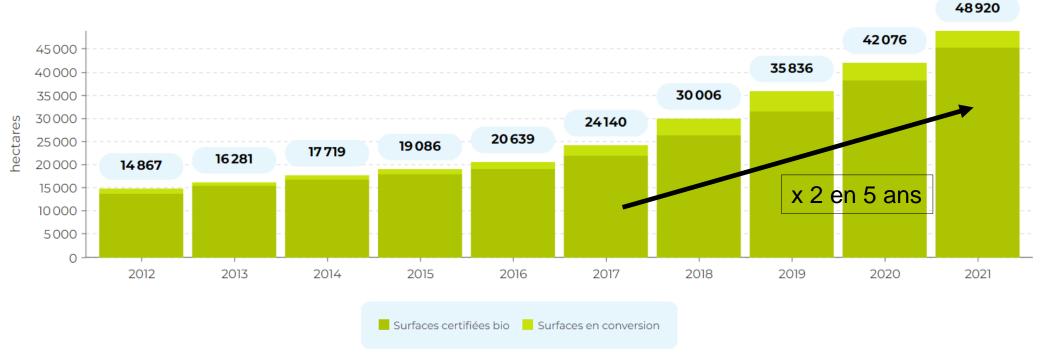
# La production en France et en région PACA

#### Evolution de la bio en France

En 2021: 10,3% de la surface agricole française est en bio ou en conversion <u>Filières légumes</u>:

En 2021: 10,9 % des surfaces de légumes sont en bio ou en conversion



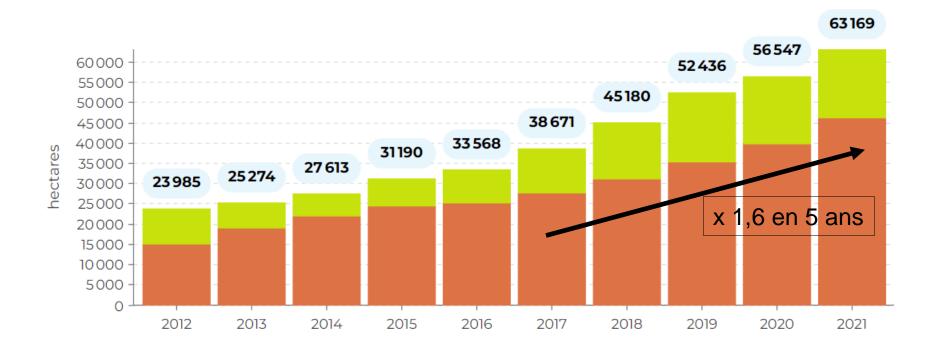


#### **Evolution des surfaces en France**

#### Filières fruits:

En 2021: 16,2 % des surfaces arboricoles sont en bio ou en conversion

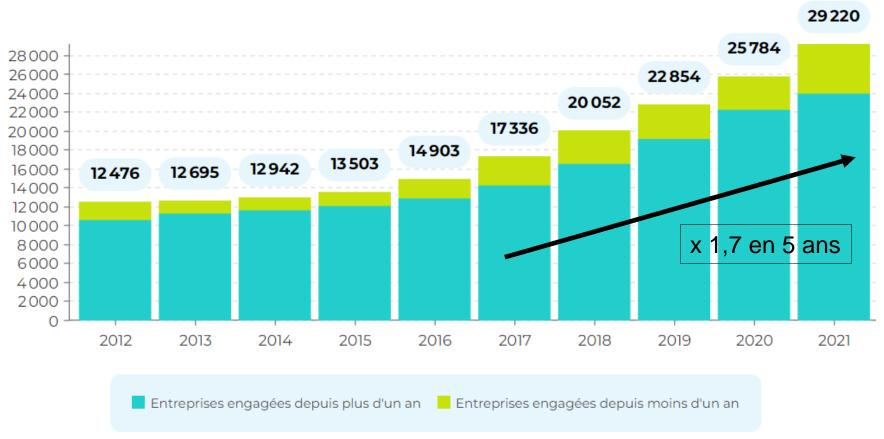




Surfaces certifiées bio Surfaces en conversion

# Evolution des entreprises de l'aval

+13,3% entre 2020 et 2021 principalement chez les distributeurs



#### **Evolution des surfaces en PACA**

35,8% de la surface agricole en PACA est en bio ou conversion: Principalement surface fourragère et vigne

Filières légumes

En 2021: 27,7 % des surfaces de légumes sont en bio ou conversion



Source: Agence Bio

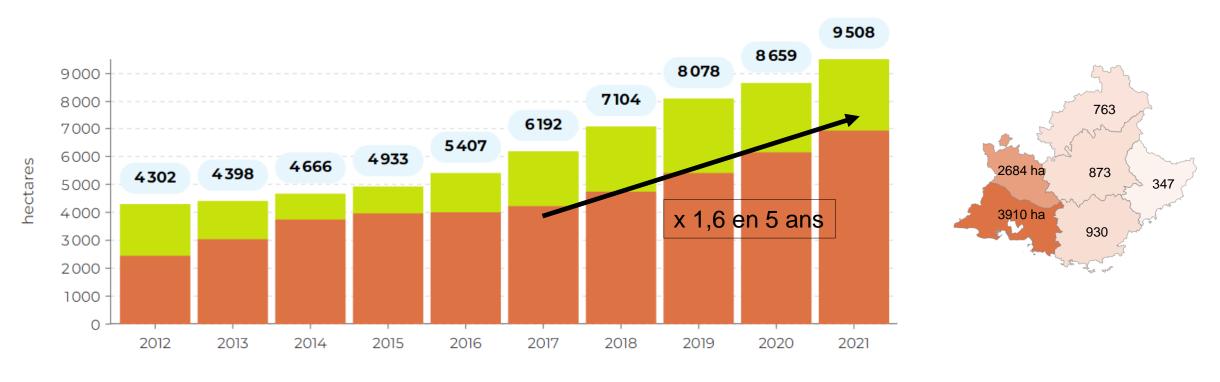
878 ha

#### **Evolution des surfaces en PACA**

#### Filières fruits

Surfaces certifiées bio Surfaces en conversion

En 2021: 15,4 % des surfaces arboricoles sont en bio ou conversion





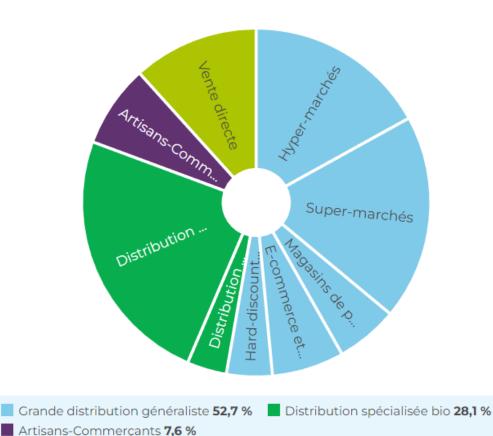




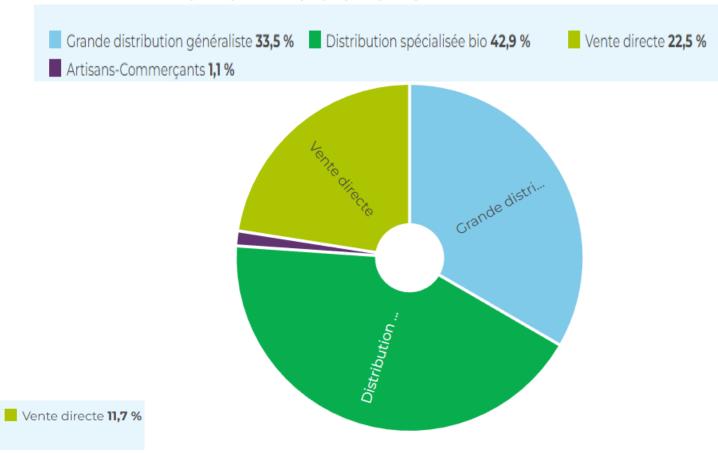
# Evolution globale de la consommation

### Répartition des ventes en 2021

Répartition tous produits bio, en chiffre d'affaire

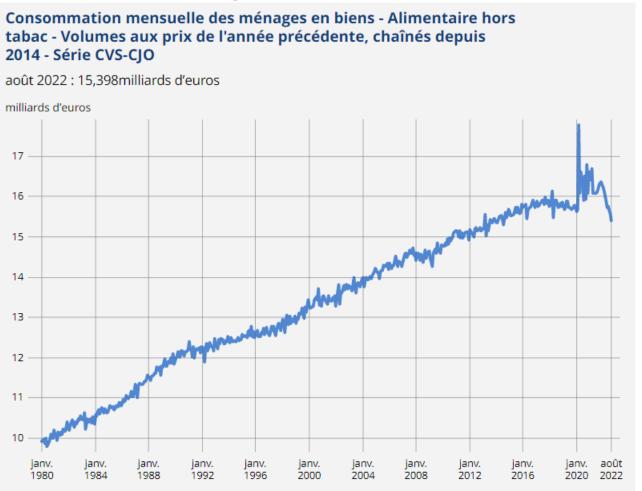


Répartition des fruits et légumes bio, en chiffre d'affaire



#### Evolution de la consommation

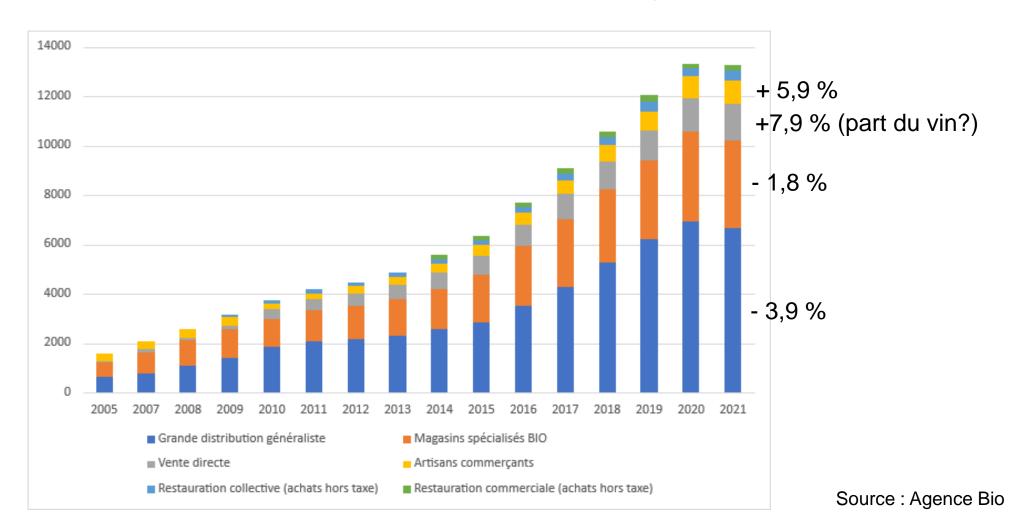
La consommation alimentaire globale est similaire aux années 2012-2016



Source: INSEE

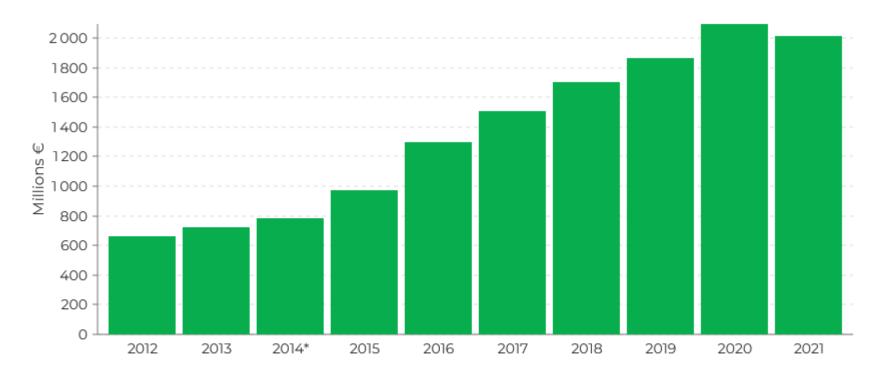
## Evolution des ventes au global

Evolution du marché alimentaire bio entre 2010 et 2021 par circuit de distribution



#### **Evolution des ventes F&L bio**

- 3,8 % entre 2020 et 2021. Au dessus du niveau de 2019. Première tendance 2022 : – 11 %



<sup>\*</sup> Achats hors taxes évalués par enquête auprès des fournisseurs et des acheteurs, depuis 2014 en restauration commerciale et depuis 2009 en restauration collective.





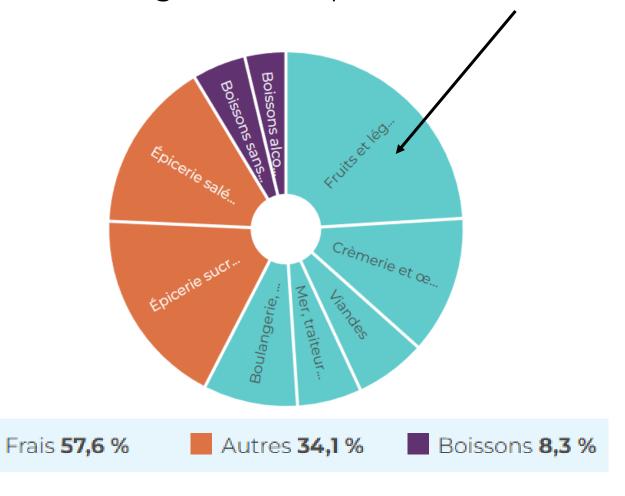


# Evolution du marché en magasins bio

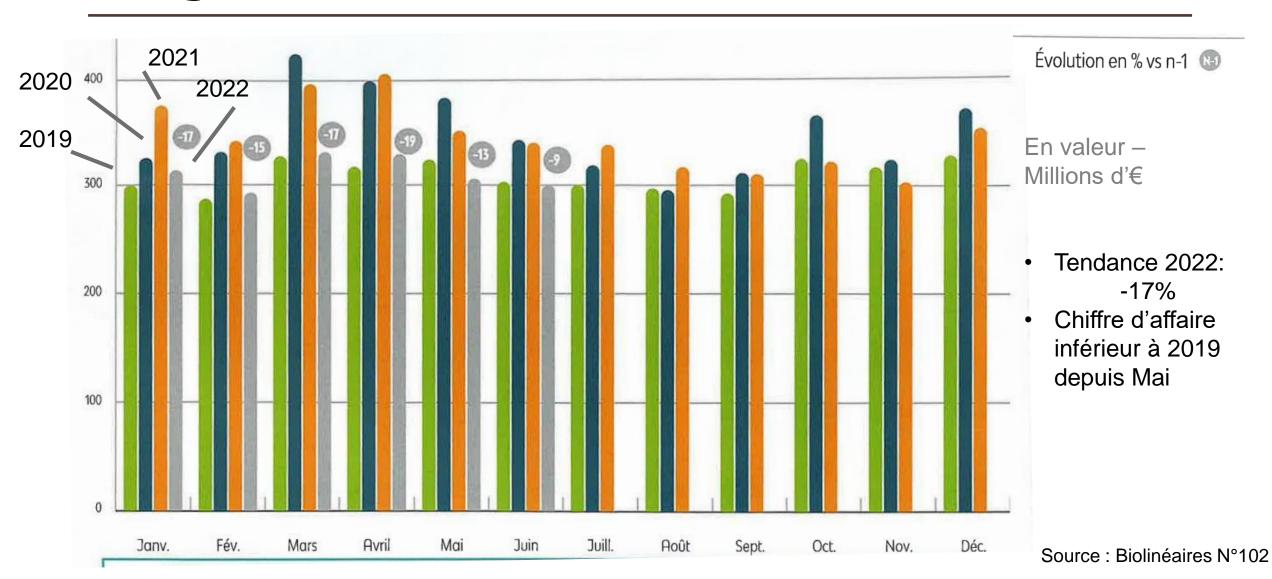
# Part des fruits et légumes bio

Les **fruits et légumes en magasins bio** représentent 24,4% des ventes en chiffre

d'affaire



# Consommation des produits bio en magasins bio



### Raisons invoquées

- Effets plus conjoncturels que structurels?
- -8% de satisfaction client sur le panel interrogé entre 2021 et 2022 notamment sur les fruits et légumes
- Manque de formation des vendeurs pour accompagner les clients :
  - 55% des clients interrogés attendent de l'accompagnement pour mieux consommer
- Vigilance sur la qualité:
  - 48% des interrogés mettent la priorité sur la qualité, puis le magasin puis le label (Demeter, Biocohérence...)
- Les nouveaux clients sont repartis?
  - 50% de clients consomment depuis 2 à 5 ans
  - 10% de clients consomment depuis -2 ans

Source: BIO Panel







# Evolution du marché en GMS

# Part des fruits et légumes bio

Les ventes de **fruits et légumes en GMS** représente 10,1% des ventes en chiffre

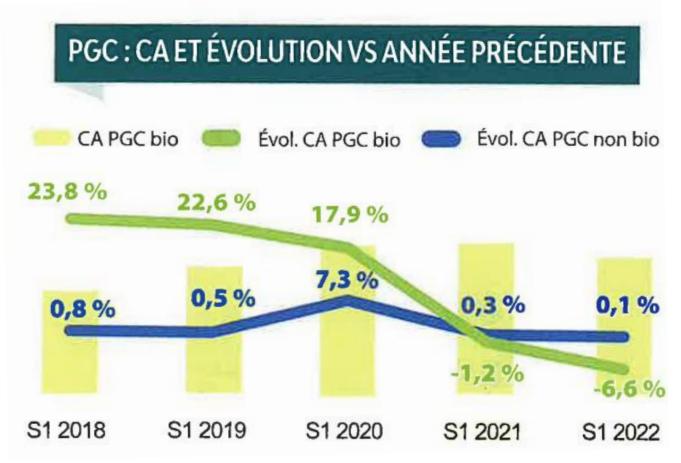
d'affaire



Frais **51,8** % Autres **38,2** % Boissons **10,1** %

#### **Evolution des ventes**

En valeur depuis 2018 :

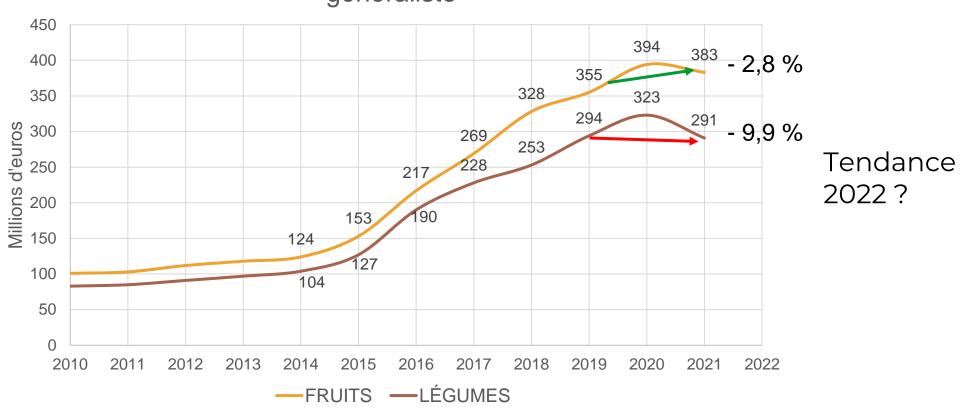


PGC: Produits de Grande Consommation

Source: Biolinéaires N°103

#### **Evolution des ventes**





### Raisons invoquées

- Recul de l'offre bio : diminution du linéaire et des MDD (-5% sur l'offre bio en moyenne entre 2021 et 2022)
- Confusion entre bio, local, zéro résidus, HVE, sans additif, etc. : les atouts des produits bio ne sont pas assez connus et identifiés.
- Concurrence avec les nouvelles allégations (HVE, Zéro résidu)
- Emballage des produits bio
- Quid des marges
- Contexte inflationniste : évolution du panier moyen
- → Les produits frais (en général, pas spécifique bio) font partie des produits dont les ventes chutent avec l'inflation car « considérés comme chers et non essentiels » (panel Kantar)







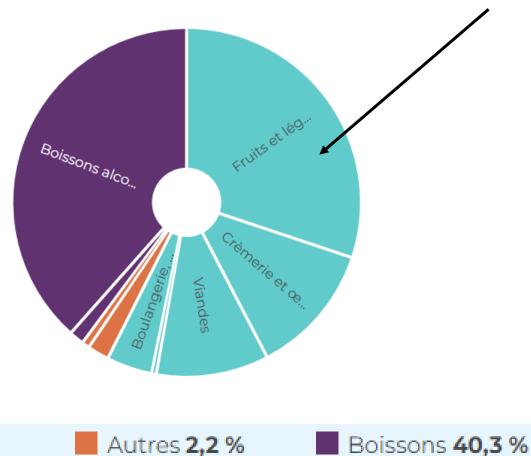
# Evolution du marché en vente directe

# Part des fruits et légumes bio

Les ventes de **fruits et légumes en vente directe** représente 30,6% des ventes

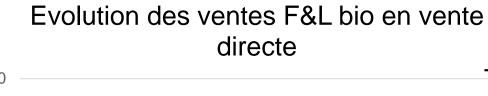
en chiffre d'affaire

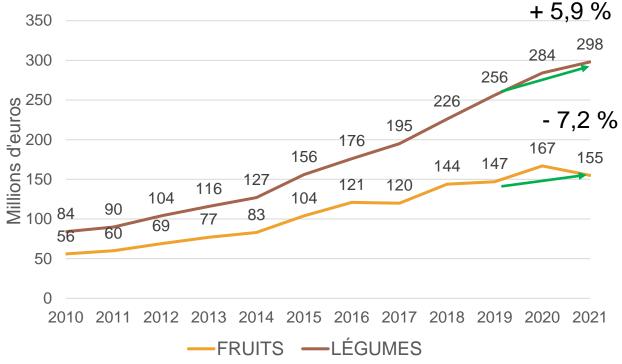
Frais **57,5** %



Sour

#### **Evolution des ventes**





Tendance 2022 ? Stable ou légère baisse

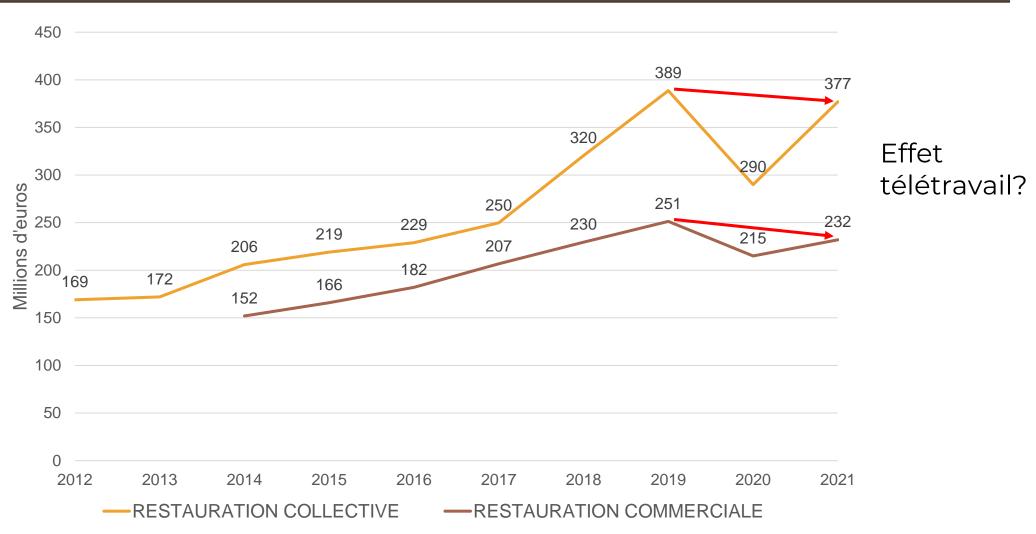






# Evolution du marché en restauration collective

#### Evolution des ventes tous produits bio



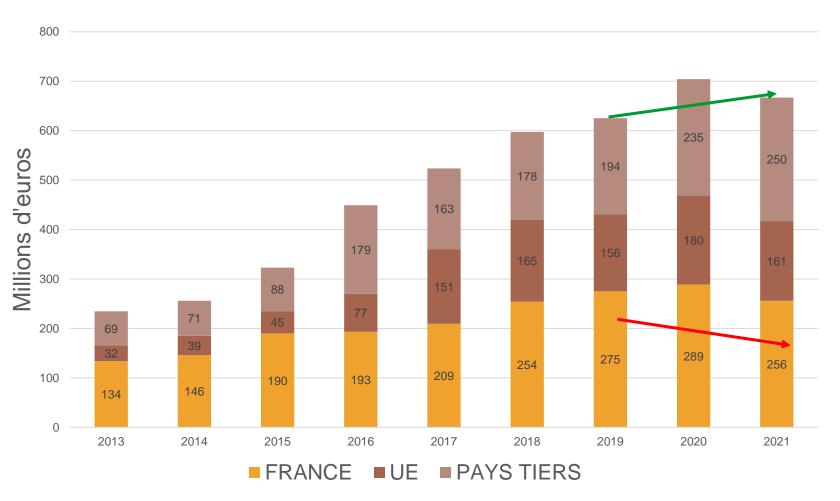






# Marché imports / exports

# Origines des fruits bio consommés en France



Volume total en augmentation entre 2019 et 2021

Volume français en diminution entre 2019 et 2021

Part du Français:

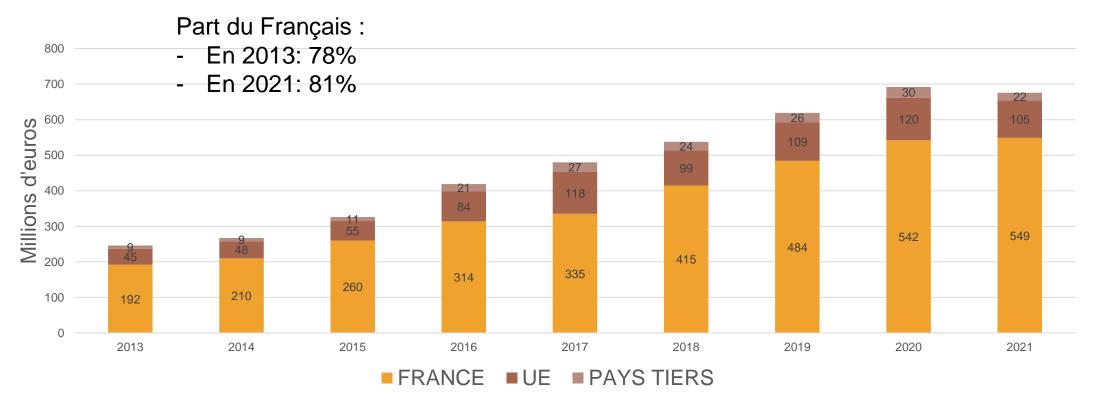
- En 2013: 57%

- En 2021: 38%

Développement des fruits secs? Fruits exotiques?

# Origines des légumes bio consommés en France

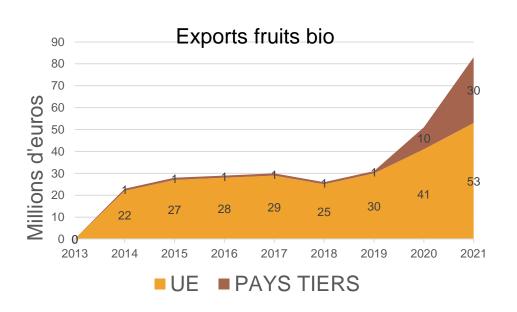
		2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
TOTAL APPRO LEGUMES BIOS (Millions d'euros)		246	267	326	419	480	538	619	692	676
ORIGINE DES APPROVISIONNEMENTS LEGUMES BIOS	FRANCE	78%	79%	80%	75%	70%	77%	78%	78%	81%
	UE	18%	18%	17%	20%	25%	18%	18%	17%	16%
	PAYS TIERS	4%	3%	3%	5%	6%	4%	4%	4%	3%

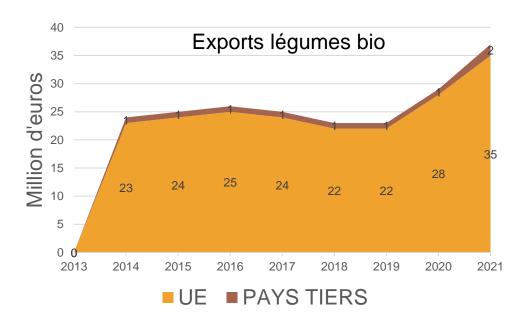


# Exports des fruits et légumes bio

L'export représente au stade « gros » :

- 12 % du chiffre d'affaire pour les fruits bio
- 5,5 % du chiffre d'affaire pour les légumes bio

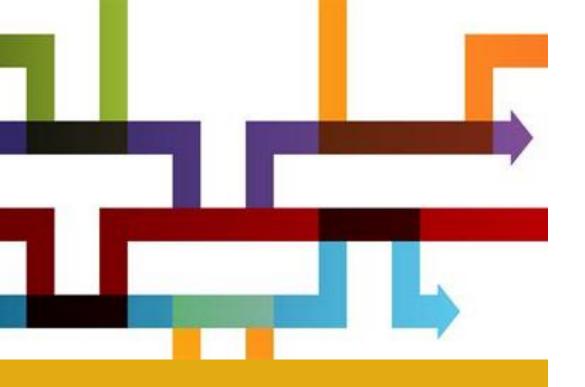




Forte augmentation depuis 2020 des « pays tiers » lié au Brexit au 1er février 2020 ? Ou marché des fruits à pépins?

Un débouché à explorer?

Les ventes du Bio en Italie et Allemagne se portent bien en 2022







# Quelles sont les actions à mettre en place?

## Au global

 Rencontre professionnelle avec l'ensemble des acteurs des filières bio régionales pour faire un bilan de la situation et définir un plan d'action

Adapter les politiques publiques

Communiquer sur la Bio

# Circuit long

- Apporter des conseils sur la bio / sur les produits / le mieux manger
- Veiller à la qualité des produits / leur origine
- Expliquer les prix sans forcément les baisser
- Travailler les techniques de vente : Aménagement, mise en avant
- Mettre en œuvre la loi Egalim (coût de production et contractualisation), développer la RHD
- Adapter les marges des produits
- Effectuer une étude des prix bio par rapport au conventionnel
- Monter de nouvelles filières en PACA

#### Circuit court

 Proposer des nouveaux modes de distribution: drive, casiers, livraison en point relais... pour répondre aux besoins clients

Mutualiser la logistique pour diminuer les frais

Créer des points de vente collectifs







#### **MERCI**

## Et place aux échanges...

Enora JACOB: enora.jacob@bio-provence.org - 07.56.92.22.57

François MARTIN: f.martin@bouches-du-rhone.chambagri.fr - 06 72 63 80 28